

ГК «АГРОХИМПРОМ»

СТАБИЛЬНОСТЬ. РАЗВИТИЕ. ИННОВАЦИИ.



— Александр Валерьевич, ГК «АгроХимПром» уже 22 года стабильно работает в России и в странах не только ближнего, но и дальнего зарубежья. Расскажите немного о вашей компании.

— Наша компания начала свою работу в далеком 1998 году и за это время сильно выросла. Изначально мы производили свои препараты — а тогда это были только классические пестициды-дженерики — на арендованных площадях завода в Алтайском крае, но постепенно компания начала развиваться: было налажено сотрудничество с передовыми НИИ сельского хозяйства, сформирована научно-исследовательская группа совместно с ве-

РАБОТА В НЕПРИВЫЧНЫХ УСЛОВИЯХ, МОБИЛИЗАЦИЯ РЕСУРСОВ, ПОИСК НОВЫХ ПУТЕЙ И ИНСТРУМЕНТОВ — ТАКОВЫ ОСНОВНЫЕ ПОСЫЛЫ ДЛЯ БИЗНЕСА В 2020 ГОДУ. О ТОМ, КАК УДАЕТСЯ СПРАВЛЯТЬСЯ С СИТУАЦИЕЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЯМ АГРАРНОЙ ОТРАСЛИ, МЫ Поговорим СЕГОДНЯ С АЛЕКСАНДРОМ ТАЙНОВЫМ, РУКОВОДИТЕЛЕМ ГК «АГРОХИМПРОМ», ЯВЛЯЮЩЕЙСЯ ОДНИМ ИЗ НОВАТОРОВ РОССИЙСКОГО РЫНКА СЗР.

дущими учеными химического факультета МГУ им. М. В. Ломоносова для работы над новыми препаратами и действующими веществами, организована собственная производственная площадка в Оренбургской области и др.

В 2010-х годах было принято решение разрабатывать и внедрять оригинальные продукты, не имеющие прямых аналогов. Благодаря этому выбору сегодня ГК «АгроХимПром» стала международной структурой, чьи — без лишней скромности — уникальные продукты успешно внедрены в агротехнологии в 17 странах мира, включая Россию. И в планах дальнейшее развитие. Это и разработка новых продуктов для дополнения нашей линейки, и расширение географии деятельности компании. Сегодня мы делаем акцент на таких странах, как Вьетнам, Узбекистан, Казахстан, Эквадор, Чили, Южная Корея и др. В ближайшие годы планируем укреплять свое присутствие на рынке этих стран и развивать новые для нас направления экспорта: Иран, Марокко, Бангладеш, Перу, Доминикана и др.

Однако о России компания не забывает и продолжает формировать дистрибуторскую сеть и систему представительств ГК «АгроХимПром» в регионах, чтобы максималь-

но эффективно обеспечивать потребности рынка в нашей продукции. При этом мы стараемся подобрать оптимальные условия сотрудничества для каждого партнера, идти навстречу. В том числе и в этом довольно непростом для всех году, который продемонстрировал, насколько важны собственные ресурсы и отсутствие зависимости от импортируемой продукции или сырья для ее производства. Благодаря этому мы смогли сохранить без изменения порядок цен на продукцию SCS.technology (препараты Зеребра Агро, Зеромикс Альфа, Зеромикс 3000 ppm — прим. ред.) и продолжили осуществлять поставки с отсрочкой платежа, что было с благодарностью воспринято нашими партнерами.

Возможно, ГК «АгроХимПром» не так широко известна, как наш флагманский продукт — регулятор роста с фунгицидным эффектом Зеребра Агро, но за годы работы компания заслужила доверие экспертов и практиков аграрного рынка. Это для нас самое главное.

— За счет чего вашей компании удалось добиться таких впечатляющих результатов?

— Все просто: это результат многолетней слаженной работы всей нашей команды. И, конечно, ноу-хау компании, позволяющее дифференцировать ГК «АгроХимПром» на таком насыщенном рынке. Речь идет о создании принципиально нового действующего вещества, о технологии особой стабилизации коллоидного серебра SCS.technology и линейке препаратов на его основе, разработанных совместно с МГУ им. М. В. Ломоносова. Эта технология позволяет обеспечивать комплексную защиту растений от грибковых и бактериальных болезней, в том числе и от трудноискоренимых, управлять урожайностью и качеством сельхозпродукции. И при этом может применяться на обширном перечне культур: на сегодняшний



день, пожалуй, нет такой культуры, на которой не применялись бы препараты SCS.technology.

Конечно, идеи применять серебро в растениеводстве возникали давно, однако многие попытки сделать это оказывались неудачными. Но нашей научно-исследовательской группе удалось достичь своей цели и успешно адаптировать полученные продукты к запросам рынка.

Разумеется, значимую роль в этом сыграла и поддержка экспертов рынка и институтов развития (Фонд «Национальное интеллектуальное развитие» (бренд «Иннопрактика»), «Фонд содействия инновациям», АО «Российский экспортный центр», ИЦ «Сколково» и др.), оценивших наши начинания на самом высоком уровне.

— Александр Валерьевич, можете рассказать о каких-либо новых проектах компании в этом году?

— Во-первых, я хотел бы отметить, что с начала этого года ГК «АгроХимПром» совместно с рядом российских разработчиков биологических средств защиты растений (биоСЗР) стала участником крупного проекта «Иннагро», инициированного Фондом «Национальное интеллектуальное развитие» (бренд «Иннопрактика»). Этот проект призван содействовать развитию и внедрению российских конкурентоспособных технологий в АПК. «Иннопрактика» разработала программу проведения промышленных испытаний отечественных биологических препаратов (в том числе биоСЗР) и препаратов, не оказывающих отрицательного воздействия на агроценозы и окружающую среду. Разумеется, мы не могли остаться в стороне и приняли активное участие в этом проекте. Наша линейка препа-

ратов SCS.technology создавалась во многом с аналогичной целью: мы стремимся сделать сельское хозяйство современным, технологичным и экологичным, разрабатывая и внедряя обладающие этими качествами продукты.

В рамках проекта «Иннагро» препараты линейки SCS.technology Зеребра Агро и Зеромикс сейчас проходят испытания на площадках некоторых крупных агрообъединений Центрального и Южного федеральных округов, в том числе в ведущих агропромышленных холдингах России: АПХ «Мираторг» и «АФГ Националь».

Несмотря на то, что инновационные препараты компании уже давно пользуются успехом у сельхозпроизводителей, работа с холдинговыми структурами стоит особняком. Агрообъединения являются особой категорией партнеров и становятся для многих поставщиков тоже «проверкой на прочность» из-за серьезных требований как к компании, так и к препаратам: максимально высокое качество СЗР, следование строгому графику поставок, обязательное агрохимическое сопровождение со стороны поставщиков и, конечно, обязательные многолетние испытания препаратов. Кроме того, есть определенный скепсис к отечественным продуктам. Последнее, к сожалению, относится к российским сельхозпроизводителям в целом. На мой взгляд, проект «Иннагро» также способен внести свой весомый вклад в повышение уровня доверия к отечественным СЗР, прежде всего со стороны крупных игроков отрасли.

Специалисты ГК «АгроХимПром» многие годы пробивались через это недоверие с линейкой SCS.technology, доказывали состоятельность современных разработок в поле-



вых условиях и в результате достигли цели: сегодня нашим продуктам доверяют многие сельхозпроизводители, в том числе и холдинги. К примеру «Агрокомплекс» им. Н. И. Качева, агрохолдинг «Степь» и другие применяют препараты компании, прежде всего флагман линейки SCS.technology — Зеребра Агро, уже на протяжении нескольких лет, в других работа только начинается (АПХ «Мираторг» и «АФГ Националь»). Также отдельно я бы хотел выделить нашу работу с лидерами российского рынка в особых сегментах. Прежде всего, с номером один в России по выращиванию и обработке крупноплодного кондитерского подсолнечника — компанией «СМАРТ», а также с ФГБНУ ФНЦ «ВНИИМК им. В. С. Пустовойта» — ведущим поставщиком семян масличных культур.

Кроме участия в проекте «Иннагро», я хотел бы отметить ожидаемый к концу года выход в России регистрации на бактерицид и фунгицид линейки SCS.technology. Препарат уже много лет масштабно применяется в Киргизии, Узбекистане, Казахстане против широкого спектра заболеваний, в том числе таких трудноискоренимых, как бактериальный ожог плодовых, бактериальный рак овощных культур и фузариозный вилт хлопчатника. Надеемся, что уже в начале следующего года он сможет оказать помощь российским аграриям — особенно актуален продукт будет для промышленного садоводства и овощеводства, а также для выращивания декоративных культур.

Несмотря на все сложности этого года, мы стараемся двигаться вперед. Поэтому в будущем году планируем сохранить и преумножить то, чего нам удалось добиться.



ВЛАДИМИР АВДЕЕНКО, руководитель департамента развития агро- и биотехнологий «Иннопрактики», координатор проекта «Иннагро»:

Проект «Иннагро» позволит отобрать наиболее перспективные для отрасли технологии и вывести их на новый уровень использования, способствуя созданию устойчивых кооперационных связей между сельхозпредприятиями и ведущими российскими научными центрами.

Сейчас мы ожидаем результатов первого этапа проекта¹. Наши эксперты собрали данные по урожайности с производственных площадок, заканчивается их обработка и систематизация. Думаю, что в первой декаде октября мы сможем эти результаты опубликовать.

ГК «АгроХимПром» является примером компании, которая уделяет особое внимание своему R&D-направлению. Препараты на основе технологии стабилизации коллоидного серебра (SCS.technology) актуальны для современного сельского хозяйства и поэтому заняли достойное место среди других участников проекта «Иннагро».

¹ Данные на момент публикации статьи.